

Ventas usando Valor con foco en Cuentas Clave



“Diego nos apoyó en mejorar nuestra articulación de la propuesta de valor para que nuestro mensaje se perciba como único, y así llegar a tener vínculos significativos para cada una de nuestras cuentas clave. La metodología de gestión de cuentas clave transmitida contribuyó a la creación del rol de ‘Digital Advisor’, donde todos nuestros principales clientes tienen uno asignado en la actualidad.”

Leonardo Innella, Director Comercial – **Arkano Software**